



Sugerencias y tips para crear su perfil en nuestro portal

A continuación, encontrará algunas sugerencias y tips para poder crear su perfil en nuestro sitio web, así como manejar sus primeras interacciones con los diferentes usuarios de este. Recuerde que lo más importante es encontrar a una persona o organización que responda a sus necesidades como persona y agricultora(a)(x)(e).

1. Haga su perfil interesante y útil

- a. Su perfil debe ayudar al terrateniente a comprender si su ofrecimiento y experiencia es adecuada para la propiedad que desea licitar. Recomendamos describir de manera clara y concisa sus experiencias, habilidades y planes, y señalar abiertamente lo que necesita para que esta sea una oportunidad provechosa.
- b. Actualice su perfil regularmente. Esto aumentará sus posibilidades de ser contactado por un terrateniente. Si necesita ayuda creando o actualizando su perfil, no dude en contactar a nuestro especialista José López Ganem vía correo electrónico (jganem@farmland.org) o por teléfono al +1-518-732-6616.

2. Comience a navegar y haga contacto directo con los terratenientes

- a. ¡Las primeras impresiones son importantes! Si cree que ha encontrado un predio que podría funcionar para sus planes agrícolas, tómese un momento para escribir un correo electrónico que contenga la información a continuación.
- b. Asegúrese que su correo contenga la siguiente información:
 - i. Su nombre completo
 - ii. Su información de contacto (por ejemplo, su celular o correo electrónico)
 - iii. Un resumen de sus planes agrícolas
 - iv. La liga a su perfil de FNG
- c. Antes de mandar cualquier correo electrónico, asegúrese de corregir cualquier error ortográfico o gramatical. Puede solicitar ayuda directa a través de la oficina de FNG Nueva York del American Farmland Trust a través de [correo electrónico](#) o teléfono (+1-518-732-6616).
- d. Si no recibe una respuesta del terrateniente después de una semana, háganoslo saber vía [correo electrónico](#) o marque al +1-518-732-6616. Nosotros contactaremos al terrateniente para verificar si la propiedad sigue disponible o si su información de contacto es correcta.



Sugerencias y tips para crear su perfil en nuestro portal

- e. Recomendamos responder a todas las preguntas de los terratenientes que se comuniquen con usted. Incluso si usted percibe que no será una buena oportunidad para sus planes, nos ayudará a saber un poco más de cómo ayudarlo. ¡Además, uno nunca sabe!
- 3. Lograrlo lleva tiempo y trabajo**
- a. Toma tiempo encontrar la tierra ideal. Mientras esto pasa, le recomendamos trabajar en afinar su plan de negocios, sus proyecciones financieras, capacitarse asistir a eventos que pueden servirle o interesarle. ¡Persona precavida vale por dos!
 - b. Ponga sus planes en papel. Un plan de negocios agrícola y proyecciones fiscales bien preparados le ayudaran a asegurar la mejor tierra o propiedad posibles. Consulte los ejemplos y plantillas en nuestra página web en el apartado de “Recursos en español.”
 - c. Aunado al tiempo navegando las opciones de tierra y trabajando en su plan de negocios, le invitamos a consultar y asistir a capacitaciones y eventos que puede encontrar en nuestra página web.
- 4. Construya su equipo**
- a. FNG NY trabaja con una serie de organizaciones llamadas *Regional Navigators* (Navegadores Regionales en español) en temas relacionados con capacitación y asistencia personalizada para productores y terratenientes. Puede encontrar una lista comprensiva de estos *Regional Navigators* en nuestra página web.
 - b. ¡Si no está segura o seguro a quien consultar, no dude en contactarnos a través de los datos mencionados anteriormente!